

# ПЕРЕГОВОРЫ В ВАШУ ПОЛЬЗУ. ВСЕГДА.



*Мирная с виду беседа постепенно наполняется внутренним напряжением, и вот уже всем становится ясно – это поединок, и сейчас, здесь и теперь решается вопрос: кто кого?! И от того, как этот вопрос решится, зависит не только судьба конкретной обсуждаемой проблемы, но и многих других проблем, связанных с теми отношениями, которые после поединка установятся между его участниками. Случается, что всего один управленческий поединок определяет эти отношения на многие годы.*

Такие поединки могут вспыхнуть между партнерами по бизнесу, между двумя руководителями, начальником и подчиненным, между преподавателем и студентом, между друзьями или в семье. И если есть «зрители», то поединки приобретают особый накал и уж никак не оставляют присутствующих безучастными, поскольку в них раскрывается сама суть человека, его подлинные волевые и моральные качества. Это, безусловно, стрессовая ситуация.

И хотя управленческие поединки случаются нечасто, сама возможность их возникновения удерживает тех, кто их боится, в определенных рамках, ограничивая возможности их развития и продвижения в жизни.

Для руководителей, которые уверены, что повышение способностей добиваться успеха в переговорах принесёт им успех в работе и бизнесе, 27, 28 и 29 апреля 2012 года в Волгограде будет проходить бизнес-курс «Искусство управленческой борьбы». Автор технологии – Владимир Константинович Тарасов. Ведущий бизнес-курса – Олег Вислов, член президиума и арбитр Федерации управленческой борьбы. На сегодняшний день Олег Вислов – один из самых опытных практикующих тренеров по технологиям Тарасова.

Во время бизнес-курса вы сможете существенно повысить свои навыки в ведении переговоров. Любую ситуацию, в которой вам потребуется в дальнейшем вести переговоры, вы сможете разложить на детали, выбрать в ней точки опоры и повернуть в удобную для вас сторону. Эти знания вы сможете закрепить в практических упражнениях.

**1-й день – 27 апреля 2012 года - семинар «Техника перехвата и удержания управления»,**

**2-й и 3-й день – 28 и 29 апреля 2012 года - тренинг «Управленческие поединки».**

После прохождения семинара «Техника перехвата и удержания управления» можно будет проверить свои силы и потренироваться, но не на своих товарищах по работе, а на тренинге «Управленческие поединки».

Тренинг «Управленческие поединки» обучает не только подготовке к конкретному поединку и эффективным приемам его ведения, но и помогает становлению состояния внутренней готовности к неожиданному поединку, отсутствию страха перед ним, поскольку того, что знаешь, не боишься.

Поединки не только реально проводятся (можно сказать, проживаются) участниками, но после каждого следует разбор допущенных ошибок. И, кроме того, можно наблюдать, как другие участники точно в такой же ситуации выходили из положения и какие они допускали ошибки. Поэтому искусство управленческой борьбы любого участника прямо зависит от числа поединков, в которых он принял участие.

На тренинге будет проведено и разобрано до 32 управленческих поединков – по 16 в каждый учебный день. Каждый участник сможет принять участие в управленческих поединках в качестве игрока, секунданта и судьи.

**Успех вашего бизнеса зависит от успеха переговоров?  
Приходите, и мы ускорим и увеличим ваш успех!**

**ГЛЕБ ПЕРЕПЕЛКИН,**

Председатель президиума  
Волгоградского регионального отделения  
Федерации управленческой борьбы

## **Семинар «Техника перехвата и удержания управления» включает в себя:**

- принципы выбора между сотрудничеством и борьбой
- стратегию и тактику борьбы
- проблему внешнего ресурса
- управленческую борьбу за роль
- управленческую и правовую борьбу
- приемы и контрприемы деловой борьбы
- приемы и контрприемы позиционной борьбы
- взаимозависимость деловой и позиционной борьбы
- проблему измерения сил и компромисс
- особенности мужского и женского стилей

Отзывы можно посмотреть  
[www.tarasov.ru](http://www.tarasov.ru).

Видео с управленческих поединков,  
подробности мероприятий

[www.poeidinki.ru](http://www.poeidinki.ru).



**ФЕДЕРАЦИЯ  
УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ  
БОРЬБЫ**  
Волгоградское РО  
(8442) 98-81-80