

ИСКУССТВО УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ БОРЬБЫ

Работа каждого руководителя на любом уровне связана с личными контактами. Чем выше уровень руководителя, тем значимее эти контакты. Часто так случается, что очередная встреча начинает перерастать в поединок личностей, за которым следует решение, позволяющее или не позволяющее достичь поставленных целей сегодня, завтра и вообще... Результат должен быть в вашу пользу!

ЧТО ОСОБЕННОГО ВЫ ПРЕДЛАГАЕТЕ?

Мы предлагаем руководителям и менеджерам технологию развития личных способностей для достижения успехов в переговорах. Эта технология методом проб и ошибок создавалась Владимиром Константиновичем Тарасовым с 1982 года на основе древнекитайского трактата Сунь Цзы «Искусство войны». Это и философия, и набор стратегий и тактических приёмов, и технология освоения всего этого для непринуждённого повседневного применения. Атлету ничего не стоит перемахнуть широченную лужу посреди дороги. Остальные ищут обход, обувают сапоги или мочат ноги, а он эту лужу не замечает. Мы предлагаем так же легко достигать успеха в переговорах.

КАК ВЫ ЭТО ДЕЛАЕТЕ?

Во-первых, мы проводим семинары, на которых сам Тарасов или подготовленные им тренеры рассказывают о наших подходах к ведению переговоров. Ближайший семинар будет 27 апреля.

Во-вторых, мы проводим тренинги по управлеченским поединкам. Поединки не только реально проводятся (можно сказать, проживаются) участниками, но после каждого следует разбор допущенных ошибок. Тренинги бывают как интенсивные, так и еженедельные. Ближайший интенсив в Волгограде будет 28-29 апреля – сразу после семинара.

В-третьих, мы проводим Турниры и Чемпионаты по управлеченским поединкам. Именно после Турниров развиваемые нами способности начинают по-настоящему работать в повседневной жизни.

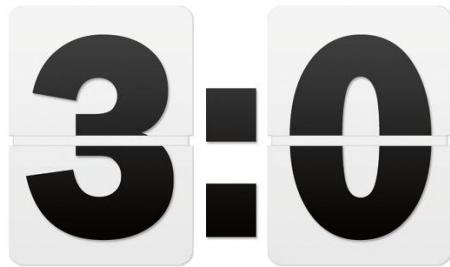
И ЭТО ДЕЙСТВИТЕЛЬНО РАБОТАЕТ?

В августе 2011 года я ездил в Самару на Первый чемпионат России по Быстрой управлеченской борьбе. Представьте, участникам на переговоры даётся только 90 секунд! Так вот, победителями чемпионата стали действительно успешные руководители. Вы сами можете убедиться, посмотрев видео на сайте www.poedinki.ru в архиве соревнований. На мой взгляд, это самая эффективная и глубокая школа ведения переговоров. Попробуйте!

ГЛЕБ ПЕРЕПЁЛКИН,

*Председатель президиума
Волгоградского регионального отделения
Федерации управлеченской борьбы*





ПЕРЕГОВОРЫ В ВАШУ ПОЛЬЗУ ВСЕГДА

Любую ситуацию, в которой Вам потребуется в дальнейшем вести переговоры, Вы сможете разложить на детали, выбрать в ней точки опоры и повернуть в удобную для Вас сторону. Эти знания Вы сможете закрепить в практических упражнениях.

БИЗНЕС-КУРС "ИСКУССТВО УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ БОРЬБЫ"

по технологиям В. К. Тарасова
3 дня:

27 апреля 2012 года семинар «Техника перехвата и удержания управления»
28 и 29 апреля 2012 года тренинг «Управленческие Поединки»

Ведущий - Олег Вислов



ЦЕНТР
ЕВРОПЕЙСКОГО
ДЕЛОВОГО
ОБРАЗОВАНИЯ

(8442) 98-81-80, 98-55-10
www.poedinki.ru



ФЕДЕРАЦИЯ
УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ
БОРЬБЫ
Волгоградское РО

Реклама



Chief Time
Философия достижения

ЖУРНАЛ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ
БИЗНЕС **БИЗНЕСА**

National Business

ancor